

Gracias por su interés en los servicios de Avacum. Para contratar un servicio, siga los siguientes pasos:

1. Primero, diríjase a la página de "Servicios" en nuestro sitio web y seleccione el servicio que desea contratar.
2. Envíe un correo electrónico a través de las ventanas de contacto en la página o directamente a info@avacum.com indicando el tipo de servicio que desea contratar. Si tiene alguna duda, puede contactar a uno de nuestros asesores por correo electrónico, teléfono o WhatsApp. Próximamente, también se implementará un sistema de chat en línea para consultas en tiempo real. En el caso de los proyectos de fusión y adquisición, se le proporcionará una cotización técnica y económica adaptada a las consideraciones específicas del proyecto, y se tendrá una entrevista para analizar los requerimientos iniciales.
3. Una vez que se ha definido el servicio, Avacum enviará una carta de contratación que especificará el servicio, el alcance, las condiciones contractuales y las condiciones de pago. En la actualidad, el pago se realiza mediante transferencia bancaria. En breve, se implementará un sistema de tarjetas de crédito y PayPal. Se enviará la factura correspondiente, con los impuestos aplicativos dependiendo del país donde se realice la valoración o consultoría.
4. Una vez que se haya recibido la transferencia bancaria, se iniciará el proceso de valoración y consultoría.
5. Por último, puede verificar el proceso de realización del servicio en nuestro sitio web. Si tiene alguna pregunta o inquietud, no dude en ponerse en contacto con nosotros. Estamos aquí para ayudarlo en todo momento.

Servicio	Cod	Tipo	Tipo de servicio	Precio (sin impuestos aplicados)* US\$
Valoración empresas básica	VB1	Valoración de empresa	e-valuation	645 US\$
Valoración de empresa business	VB2	Valoración de empresa	e-valuation	2.190 US\$
Valoración empresas Business plus	VB3	Valoración de empresa	e-valuation	2.975 US\$
Valoración de marca básica	VM1	Valoración de marcas y patentes	e-valuation	1.240 US\$
Valoración de marca business plus	VM2	Valoración de marcas y patentes	e-valuation	2.750 US\$
Plan de negocio PYME	PNP	Realización plan de negocio para PYMES	e-consulting	3.390 US\$
Plan de negocio emprendedor	PNE	Realización plan de negocio para emprendedores	e-consulting	1.650 US\$
Planificación financiera MICROPYMES	PFM	Planificación financiera para micropymes (hasta 250.000 US\$ de ingresos)	e-consulting	1.450 US\$
Planificación financiera PYMES	PFP	Planificación financiera para pymes y empresas familiares	e-consulting	3.200 US\$
Proceso de compra-venta (M&A)	PMA	Proceso de compra, venta, fusión, incorporación de accionistas, reestructuración de patrimonio de PYMES.	presencial	A determinar

Thank you for your interest in Avacum's services. To contract a service, please follow these steps:

- First, go to the "Services" page on our website and select the service you want to contract. Send an email through the contact windows on the page or directly to info@avacum.com indicating the type of service you want to contract.
- If you have any questions, you can contact one of our advisors by email, phone, or WhatsApp. Soon, a real-time online chat system will also be implemented for inquiries. In the case of merger and acquisition projects, a technical and economic quotation adapted to the specific considerations of the project will be provided, and an interview will be held to analyze the initial requirements.
- Once the service has been defined, Avacum will send a contracting letter specifying the service, scope, contractual conditions, and payment conditions.
- Currently, payment is made by bank transfer. Soon, a credit card and PayPal system will be implemented. The corresponding invoice will be sent, with applicable taxes depending on the country where the valuation or consultancy is carried out.
- Once the bank transfer has been received, the valuation and consultancy process will begin. Finally, you can check the service realization process on our website. If you have any questions or concerns, do not hesitate to contact us.

Servicio	Cod	Tipo	Tipo de servicio	Precio (sin impuestos aplicados)* US\$
Basic business valuation	VB1	Business valuation	e-valuation	645 US\$
Business business valuation	VB2	Business valuation	e-valuation	2.190 US\$
business plus valuation	VB3	Business valuation	e-valuation	2.975 US\$
Basic brand valuation	VM1	Brand and patent valuation	e-valuation	1.240 US\$
Business plus brand valuation	VM2	Brand and patent valuation	e-valuation	2.750 US\$
SME business plan	PNP	Business plan development for SMEs	e-consulting	3.390 US\$
Entrepreneur business plan	PNE	Business plan development for entrepreneurs	e-consulting	1.650 US\$
Financial planning for SMEs	PFM	Financial planning for micro-enterprises (up to \$250,000 in revenue)	e-consulting	1.450 US\$
	PFP	Financial planning for SMEs and family businesses	e-consulting	3.200 US\$
Financial planning for SMEs	PMA	Process for buying, selling, merging, bringing on shareholders, and restructuring the assets of SMEs.	In site	to be determined